

## JEXPO 報酬額表

2019年10月1日現在

御社が、できる限り自主的に準備に取り組み、JEXPOは必要なところだけを伴走支援するのが、ベストだと考えています。

「おかせ」なほど、サポートの人員費が御社商品の現地最終消費者購買価格に上乗せされ、売れにくくなるからです。

成功報酬では、販売チャンネルが多様化したとたんに機能しなくなるからです。

そのことに共感・実践いただける事業者さまほど、費用ご負担が小さくなる報酬体系を採用しています。

番号	項目	内容	報酬額（税込）	備考
①	<b>打合せ ※2)</b>	御社を訪問	40,000円/日	無料～減額の場合あり ※1) 交通費・宿泊費：別途実費請求
②		御社が来社	3,000円/時間	初回は無料（2時間）
③		電話・Skype	5,000円/時間	初回は無料（1時間）
④	海外展開 業務計画書作成	WORD 3枚以下 業務目標・取組内容・納期・受託条件・成果品	無料	打合せ（①～③）を充分実施した方に限ります。 見積をあわせて提示いたします。
<b>ご契約</b>				
⑤	<b>実務</b>	④業務計画書どおりに進める場合	40,000円/日	市場調査・見込客発掘・アポイント取付 商談資料作成・現地手配・翻訳・商談通訳 等
		④業務計画書なく進める場合（御社指示）	70,000円/日	御社が指示する仕様・条件が明確な場合には 減額があります。
⑥	<b>成功報酬</b>	上記①～⑤のとおりに進める場合	ゼロ	
		御社の提示に従って進める場合	—	御社が提示する仕様・条件が明確で、かつ報酬額が妥当な場合に限り、受託することがございます。

**※1)**

公的専門家派遣制度を活用して、交通費・宿泊費含め無料～減額で訪問できる場合があります（お問合せください）

打合せ報酬額は短時間でも終日でも同額です。

**※2)**

打合せは、情報提供、アドバイス、協議のみです。まだご契約いただいてない段階では、⑤実務は行いません。

打合せでは、御社が極力自主的に販路開拓に取り組めるよう、下記の各種書式を無償でご提供します。あわせて、記入要領を説明いたします。

（ロット・単価計算シート、最終消費者購買価格試算シート、3ヵ年収支試算シート、商品提案書、取引希望条件書など）

御社が書式に記入いただいてから、次の打合せにのぞみます。これにより、もっとも効果的な伴走支援を行います。