

JEXPO

海外販路開拓支援

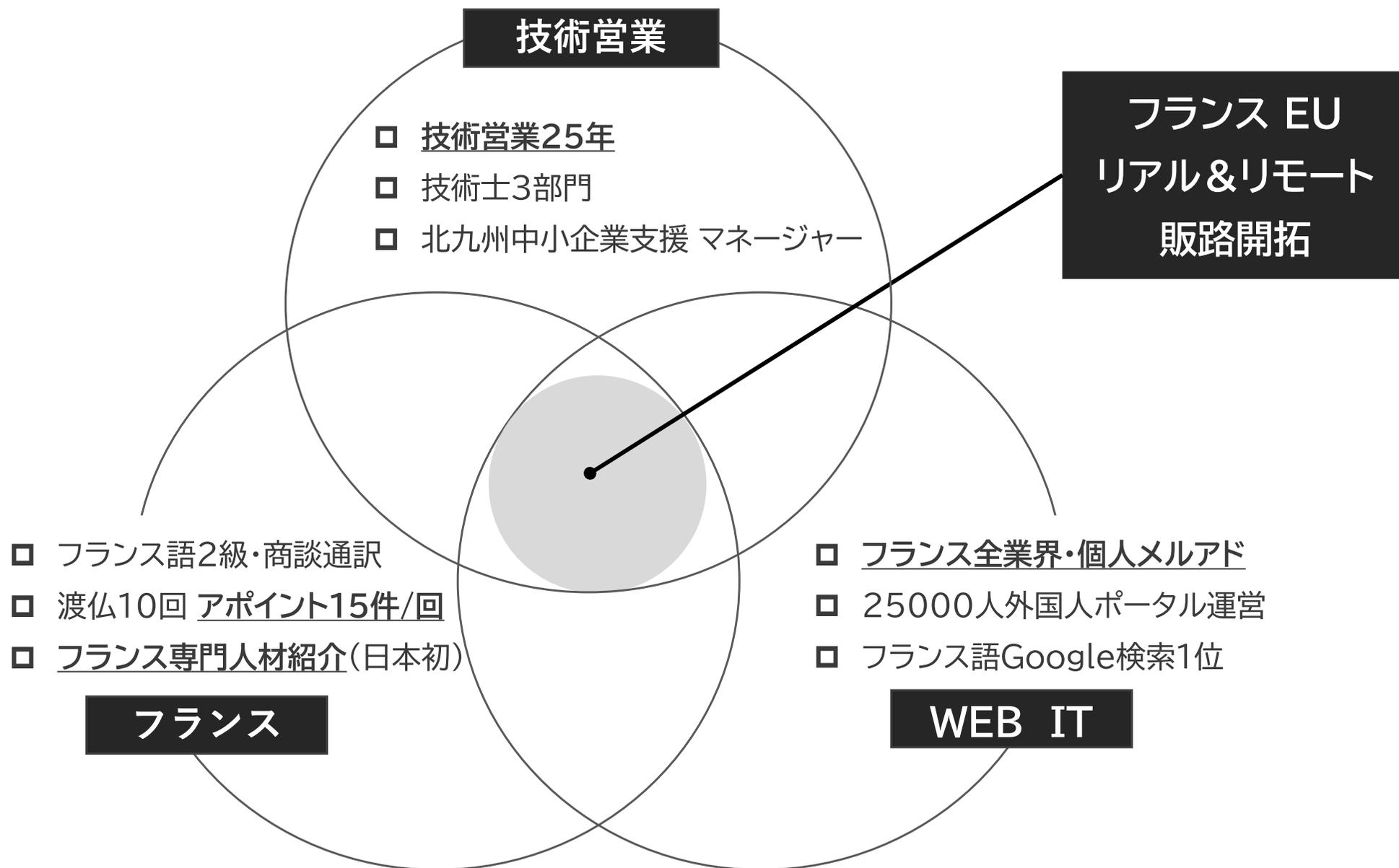
販路開拓の最初 ではなく
販路開拓の決着 を支援します

売買契約 | 代理店契約 | 営業人材紹介



全 10スライド

専門領域



海外販路開拓の極意

事業者さまの願望 「代理店がほしい」 「見積依頼がほしい」

	必須でない	絶対に必要
相手	買いたい人	売りたい人
訴求ポイント	<u>商材が魅力的なこと</u> 審美性 ストーリー 機能性	<u>取引が魅力的なこと</u> 儲かるか 儲けやすいか

瞬時に 魅力的な取引だと気づかせ ワンチャンスで仕留める

支援メニュー

オプション

買いたい人
の市場調査

- 展示会出展
 - 現地拠点展示
 - 越境EC
-

必須

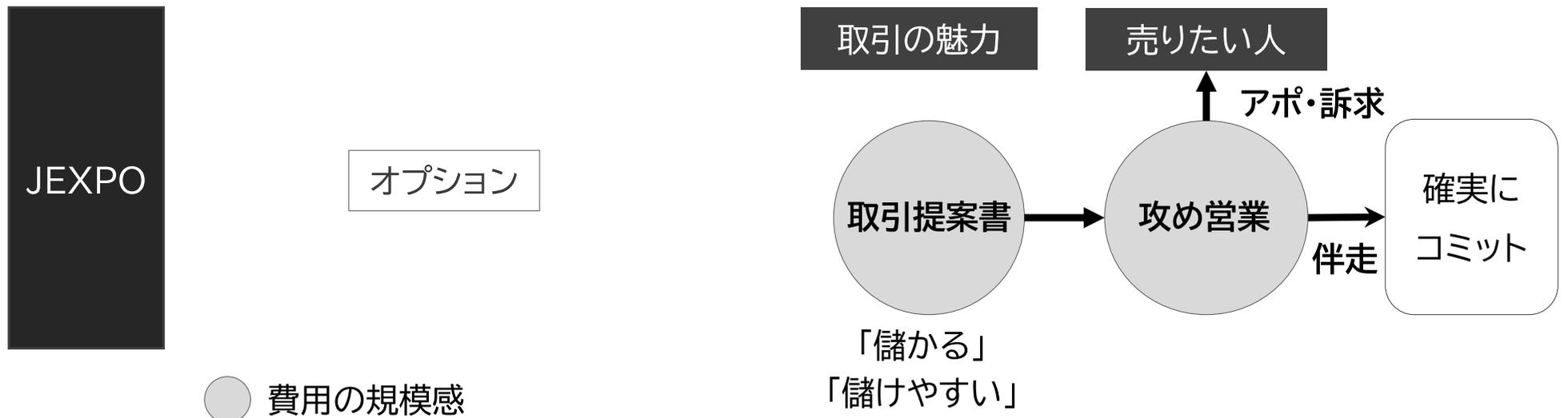
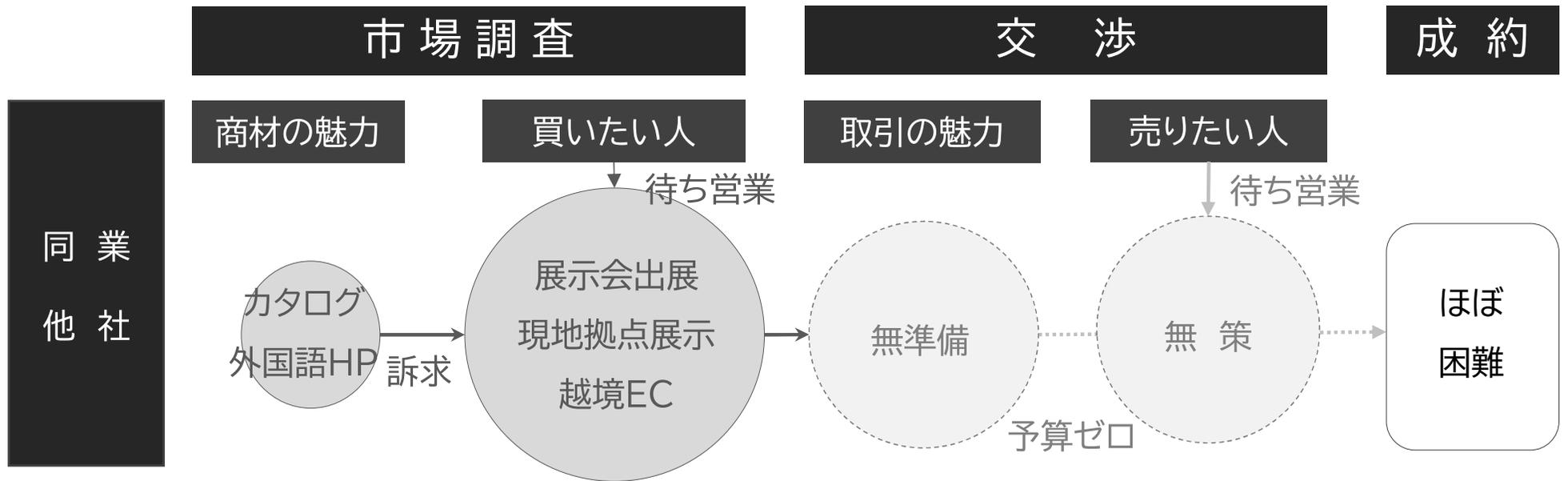
売りたい人
と交渉・成約

- 取引提案書の作成
- アポイント獲得
- 商談同席
- ネゴシエーション伴走
- 売買契約締結支援

日本 フランス

○	—
○	—
○	○
○	—
○	—

同業比較



コミット

売りたい人はJEXPOが
アポイントを取ります

事業者さまと共同して
相手が瞬時に **魅力的な取引** だと気づく
取引提案書 を準備します

ワンチャンスを仕留め
売買契約まで **完全伴走** します

実績

インテリア(すだれ)

海外売上 1000万円強

- 取引提案書によるアポ獲得支援
- 渡仏5回 建築家等商談・通訳同席60件
- 現地求人ですでに代理人候補15名から申込・面談
- フランス・英国 常設展示拠点獲得
- イタリア星レストラン・ハイブランド旗艦店成約
- 世界初 EU防災規格を取得
- 採択: JAPANブランド3年連続・事業再構築



テキスタイル(生糸)

過酷な条件下でも成約達成

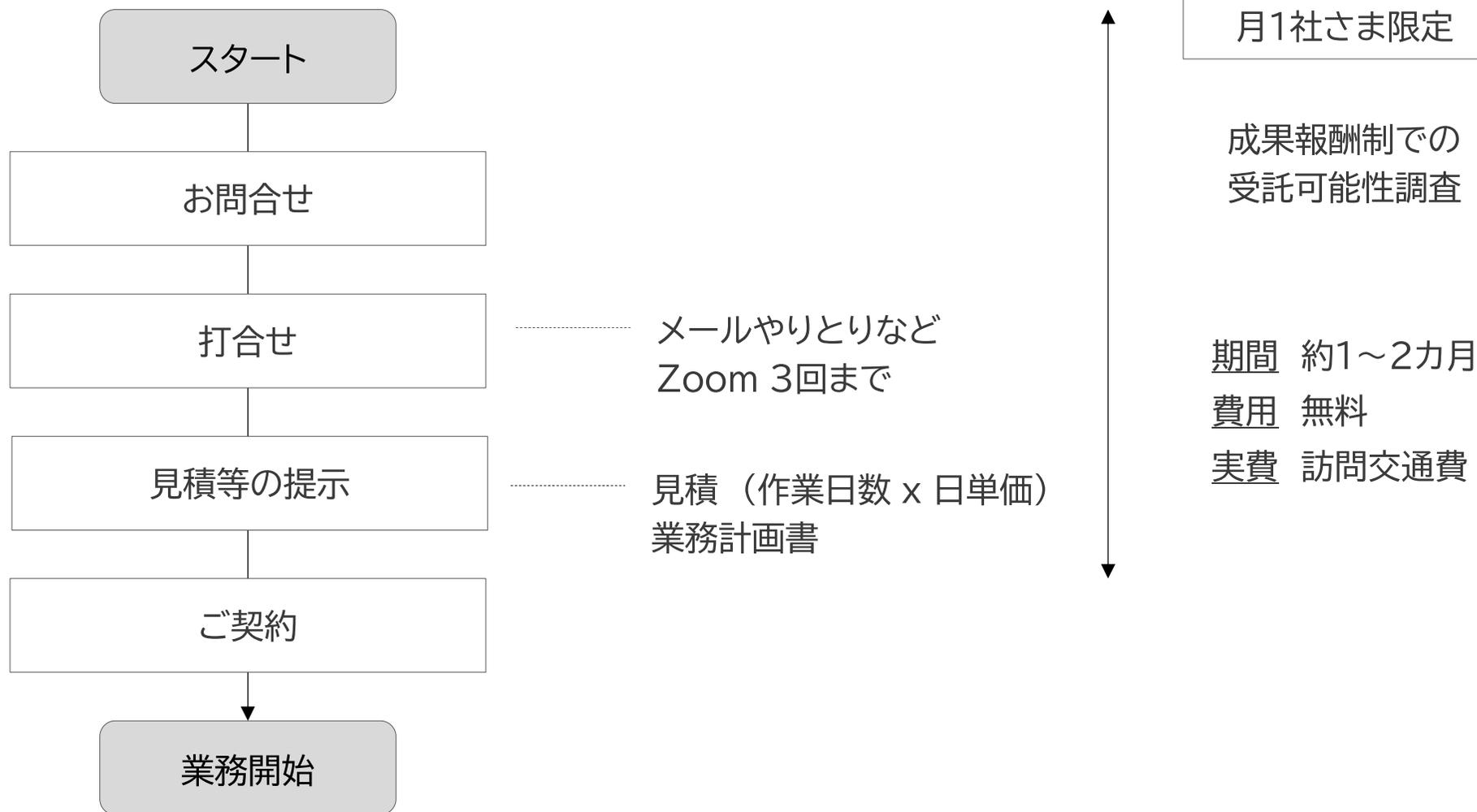
- 生糸を小ロット加工できる国内設備ゼロ
- 生糸のまま輸出・現地加工・商品化・成約が命題
- フランス・テキスタイル分業7工程を調査
- 7職種20,000名へ取引提案書+DMを配信
- Hermès専属製織メーカー等と商談
- コロナ禍リモート商談10件、現地活動ゼロ
- 旧式織機を現有する工場兼アトリエと商品化・成約



ご支援先

- 業種 製薬 素材 資材 インテリア テキスタイル 職人技術 産業機械 部品
- 売上規模 ～30億
- 社員数 ～50名 海外担当不在 外国語苦手
- 営業形態 BtoB 技術営業
- 海外目標 売上 3000万/年間～

ご契約まで



今後の方向性

販路開拓支援
は
フランス営業人材紹介
へ

プレーヤー
から
人材育成・技術継承
へ

- JEXPOはフランス人材紹介業へシフトしていきます
- そして我が国の海外販路開拓を変えます
- いっぽう直接受託する販路開拓支援業務は縮小していきます
- ご関心の事業者さまは、お早めにお問合せくださいませ

企業概要

名称	合同会社JEXPO (ジェクスポ)	
代表	代表社員 堺武志	
住所	福岡県福岡市早良区室見3-8-6-305(会社)	
社員数	1名	
資本金	250万円	
事業概要	フランス・EU 販路開拓	JEXPO
	フランス営業人材紹介	TRAJAPON
	外国人WEBポータル運営	Multilingual Network
許認可	有料職業紹介業	40-ユ-301129
		取次機関なし国外にわたる職業紹介(フランス)

メール info@jexpo.org

TEL 080-3223-2684